

Arbeitszeugnis

Herr Daniel Roesler, geboren am 14.03.1973 in Münster, trat am 01.08.2001 als Leiter Vertrieb D/A/CH in unser Unternehmen ein. In dieser Position ist er eigenverantwortlich für den gesamten Vertrieb der TheBoX Communications GmbH zuständig. Seine Abteilung umfasst 4 Mitarbeiter. Herr Roesler führt im Rahmen seines verantwortungsvollen und vielseitigen Tätigkeitsgebietes erfolgreich insbesondere folgende Aufgaben durch:

- Erarbeitung und Umsetzung der Vertriebsstrategie.
- Akquirierung, Aufbau und Betreuung des Partner- und Distributionskanals sowie von Technologiepartnerschaften.
- Positionierung der unbekanntenen Marke TheBoX u.a. durch Vorträge und Messeauftritte.
- Einarbeitung, Schulung und Steuerung von Mitarbeitern.
- Vertriebsschulung der Partner und Distributoren.
- Erstellung des Konzeptes für die Techniks Schulung der Partner.
- Technische und vertriebliche Begleitung der Partner/Distributoren bei der Projektierung.
- Durchführung von Informationsveranstaltungen und Workshops für Endkunden bei Partnern.
- Erstellung von Vertriebs-Forecasts .
- Unterstützung bei dem Erstellen und der Pflege des Businessplans.
- Teilnahme an den Management- und Investorenmeetings.
- Unterstützung des Marketings bei der Gestaltung von Power Point Präsentationen, Produktbroschüren und diversen Whitepapern für Endkunden und Vertriebspartner.
- Analyse der Marktbedürfnisse zur Erstellung von Roadmaps für die Produktentwicklung

Herr Roesler identifiziert sich außerordentlich mit seiner Aufgabe und dem Unternehmen. Er baute innerhalb weniger Monate einen Vertriebskanal mit über 70 durch TheBoX geschulte und zertifizierte Partner bzw. Distributoren auf. Er versteht es perfekt, die Interessenten für die innovativen Produkte der TheBoX zu begeistern und ihnen Argumente für den erfolgreichen Vertrieb zu erarbeiten und an die Hand zu geben.

Durch seinen Erfahrungsschatz ist Herr Roesler in der IT und TK Welt zuhause und gleichermaßen bei Unternehmen beider Bereiche ein stets beliebter und anerkannter Gesprächs- und Geschäftspartner. Neben vertrieblichem Geschick und fundiertem technischen Wissen überzeugt Herr Roesler durch hervorragende Umgangsformen und sein sicheres Auftreten sowohl bei kleinen Partnern als auch bei namhaften Großkunden.

In seiner Abteilung herrscht jederzeit eine sehr gute Arbeitsatmosphäre. Er delegiert angemessenen Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung und fördert so die Selbstständigkeit sowie Motivation seiner Mitarbeiter. Dadurch genießt er großes Vertrauen und Anerkennung.

Herr Roesler verbindet strategisches und konzeptionelles Denken mit praxisnahen operativen Lösungen, die er zielstrebig umsetzt. Er beherrscht äußerst sicher die Instrumentarien moderner Vertriebsarbeit. Die sehr guten Kenntnisse der Branche machen eine fachliche Einarbeitung bei Aufnahme der Tätigkeit überflüssig.

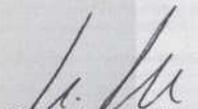
Wir haben Herrn Roesler als einen sehr ausdauernden und fleißigen Mitarbeiter kennen gelernt, dessen Engagement für die Firma vorbildlich ist. Sein ausgeprägtes Organisations- und Improvisationstalent ermöglichen es Herrn Roesler, auch unter schwierigen Umständen stets sehr gute Lösungen zu finden und umzusetzen.

Weiterhin hat Herr Roesler den Namen TheBoX in kürzester Zeit hervorragend im Markt für Telefonanlagenhersteller etabliert und positioniert. Dabei beruht der Erfolg in hohem Maße auf seiner fachlichen Kompetenz, die er auch auf Messen, bei Präsentationen und anderen Aktivitäten überzeugend einsetzt.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten und Mitarbeitern ist jederzeit einwandfrei. Auch das Verhalten gegenüber Vertragspartnern ist stets von fairer geschäftlicher Kooperation geprägt, wobei unsere Interessen selbstverständlich im Vordergrund stehen und zuverlässig und erfolgreich gewahrt werden.

Herr Roesler nimmt ein weit gespanntes Spektrum sehr verschiedenartiger Aufgaben wahr. Mit seinen sehr guten Leistungen und seinen Erfolgen sind wir stets außerordentlich zufrieden. Das Beschäftigungsverhältnis ist ungekündigt. Herrn Roeslers Wunsch nach einem Zwischenzeugnis sind wir gerne nachgekommen. Wir wünschen uns auch zukünftig die Fortsetzung der konstruktiven und angenehmen Zusammenarbeit. Wir wünschen Herrn Roesler beruflich und persönlich alles Gute und weiterhin viel Erfolg.

Petersberg bei Fulda den 30.08.2002


Christian Meller
Geschäftsführer